

「Facebookページ(企業アカウント)を活用した販路開拓」

当会では、昨年度国から認可されました「経営発達支援計画」に基づき、小規模事業者の販路開拓支援をしております。その一環として、新たな顧客の開拓に有効である「Facebook」の実務セミナーを開催することといたしました。つきましては、地区内小規模事業者の出席をお待ちしております。

Facebookを始めていない方が実際にFacebookを登録してビジネス向けのFacebookページの作成と投稿まで行います

- ①まずはFacebookの個人アカウントを登録しよう
- ②Facebook個人アカウントで気をつけるべきことは?
- ③Facebook個人アカウントで友達を見つけ投稿しよう
- ④お店のビジネス向けFacebookページを作成しよう
- ⑤Facebookページの投稿で気をつけるべきことは?
- ⑥実際にFacebookページで投稿してみよう!!



『横田秀珠氏プロフィール』

よこた しゅうりん
 広島生れの広島育ち。広島大学理学部数学科を卒業後、父の経営する高校向け国語副教材を出版する尚文出版(株)に入社。営業先の新潟に住居を構える。ネットビジネス・アナリスト未経験のIT企業に就職し、2007年にITコンサルタント会社のイーンスパイア(株)を設立し現在に至る。All About ProFile全専門家で全国1位のコラム評価を獲得した実績を持つ。全国で年間160回の講演も行う。

日時 平成28年6月29日(水) 午後1時30分～4時30分
場所 紫雲寺商工会 研修室
募集人員 15名 (パソコン台数に制限があります。定員となり次第締め切ります。)
受講料 無料
対象者 紫雲寺商工会地区内の小規模事業者
講師 イーンスパイア(株)代表取締役 横田秀珠氏



参加条件はFacebookをやっていない方かFacebookを個人では始めているけれども企業ページは作成していない方が対象です。

主催・申込み 紫雲寺商工会 TEL: 41-2319 FAX: 41-2044

「セミナー受講申込書」

事業所名		受講者氏名	
T E L			

●紫雲寺商工会は当地区内の小規模事業者を支援します●

平成27年11月17日、国から経営発達支援計画の認定を受けました。今後、今まで以上に小規模事業者に支援を行ってまいります。主な支援内容は次のとおりです。なお、一部の支援については、事業計画を策定している小規模事業者が対象となります。当会では専門家を派遣し事業計画の策定支援を行っておりますので、積極的な活用をお願いします。

(1) 地域の経済動向調査に関すること

小規模事業者が事業計画を策定する上で必要となります「経済動向」の調査を行い、ホームページ等で公開します。

(2) 経営状況の分析に関すること

小規模事業者は、事業を行っていても、自分の事業がどのような状況か分析することは少ないと思います。そこで、商工会では小規模事業者の商圈分析、競合分析、財務分析等を行い、事業計画策定の参考資料として頂きます。

(3) 事業計画策定支援に関すること

小規模事業者が事業を継続するための「みちしるべ」となる事業計画の策定支援を行います。必要に応じて無料で専門家を派遣することができます。積極的に活用して下さい。

(4) 事業計画策定後の実施支援に関すること

事業計画を策定した事業者が実際に事業を進める上での問題点等について、必要に応じて無料で専門家を派遣し、解決を図ります。

(5) 需要動向調査に関すること

小規模事業者の取扱う商品等の需要動向を調査し、事業計画策定の参考資料としていただきます。

(6) 新たな需要の開拓に寄与する事業に関すること

事業計画に基づき、展示会・IT等を活用し実施する販売促進活動の支援を行います。

(7) 地域経済の活性化に資する取り組み

地域の桜、海水浴場、県立公園等を活用したイベントを開催し、地域の活性化を図るとともに、お年寄り・子供が安心して暮らせる事業を行います。

お問合せは、紫雲寺商工会 (TEL 41-2319) へお願いします。